КАЗАХСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АЛЬ-ФАРАБИ ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И БИЗНЕСА КАФЕДРА «БИЗНЕС-ТЕХНОЛОГИИ»

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПРОВЕДЕНИЮ СЕМИНАРА ПО ДИСЦИПЛИНЕ МАРКЕТИНГ

(наименование учебной дисциплины по учебному плану)

(шифр дисциплины по учебному плану) бакалавр по направлению «6В11301–Логистика»

(наименование и шифр образовательной программы в рамках дисциплины)

Составитель:		Преподаватель кафедры «Бизнес-технологии» Асанова А.Д.				
	,	(Ф. И. О., ученая степень, ученое звание, должность)				
	_					
Методические реко дисциплине "Маркетинг» "Бизнес-технологии".		-	-		-	
Протокол №	«	»	20	ж.		

Методические рекомендации к выполнению заданий семинарских занятий по дисциплине «Маркентиг»

Семинар-1. Функции и принципы маркетинга. Основные концепции маркетинга

Форма проведения занятия — дискуссия и решение типовых задач Форма оценки знаний: автоматизированный опрос, обсуждение результатов (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-2-3. Маркетинговые исследования

Форма проведения занятия — дискуссия и решение типовых задач Форма оценки знаний: - обсуждение вопросов (всего 15 баллов) Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-4. Понятие и значение влияния среды маркетинга Форма проведения занятия — дискуссия и решение типовых задач Форма оценки знаний: обсуждение вопросов (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-5. Особенности покупательского поведения конечных потребителей. Моделирование покупательского поведения организаций-потребителей

Форма проведения занятия — дискуссия и решение типовых задач Форма оценки знаний: - обсуждение вопросов (всего 15 баллов) Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2.Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова 3.Б. Ценообразование: учебное пособие / 3.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5.Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-6. Понятие сегментации и процесс сегментирования рынка Форма проведения занятия — дискуссия и решение типовых задач Форма оценки знаний: обсуждение вопросов (всего 15 баллов) Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.

- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-7. Классификация товаров. Концепция жизненного цикла товара.

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-8. Сущность и задачи товарной политики. Ассортиментная политика, показатели управления ассортиментом.

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском

языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-9. Анализ процесса ценообразования

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-10. Сущность товародвижения, сбытовая политика

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-11-12. Процесс маркетинговой коммуникации, его элементы и этапы

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. – 496с.

- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-13. Значение и уровни разработки планов маркетинга. Маркетинговый контроль

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-14. Понятие и особенности международного маркетинга. Среда международного маркетинга

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.

- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)

Семинар-15. Классификация услуг. Специфика разработки комплекса маркетинга услуг

Форма проведения занятия – Решение типовых задач.

Форма оценки знаний: по критериям (всего 15 баллов)

Литература для подготовки:

- 1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Издательство: Вильямс, 2018. 496с.
- 2. Синяева, И. М. Маркетинг: учебник для академическогобакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. 495 с.
- 3. Маркетинг: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Н. М. Кондратенко [и др.]; под общ.ред. Н. М. Кондратенко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2016. 408 с.
- 4. Ахметова З.Б. Ценообразование: учебное пособие / З.Б. Ахметова. Алматы: Қазақ университеті, 2016. 296с
- 5. Видеокурс «Принципы маркетинга» (Ф.Котлер, Г.Армстронг) в рамках проекта «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке» в рамках государственной программы «Руханижаңғыру». openu.kz (https://openu.kz/ru/courses/principy-marketinga)